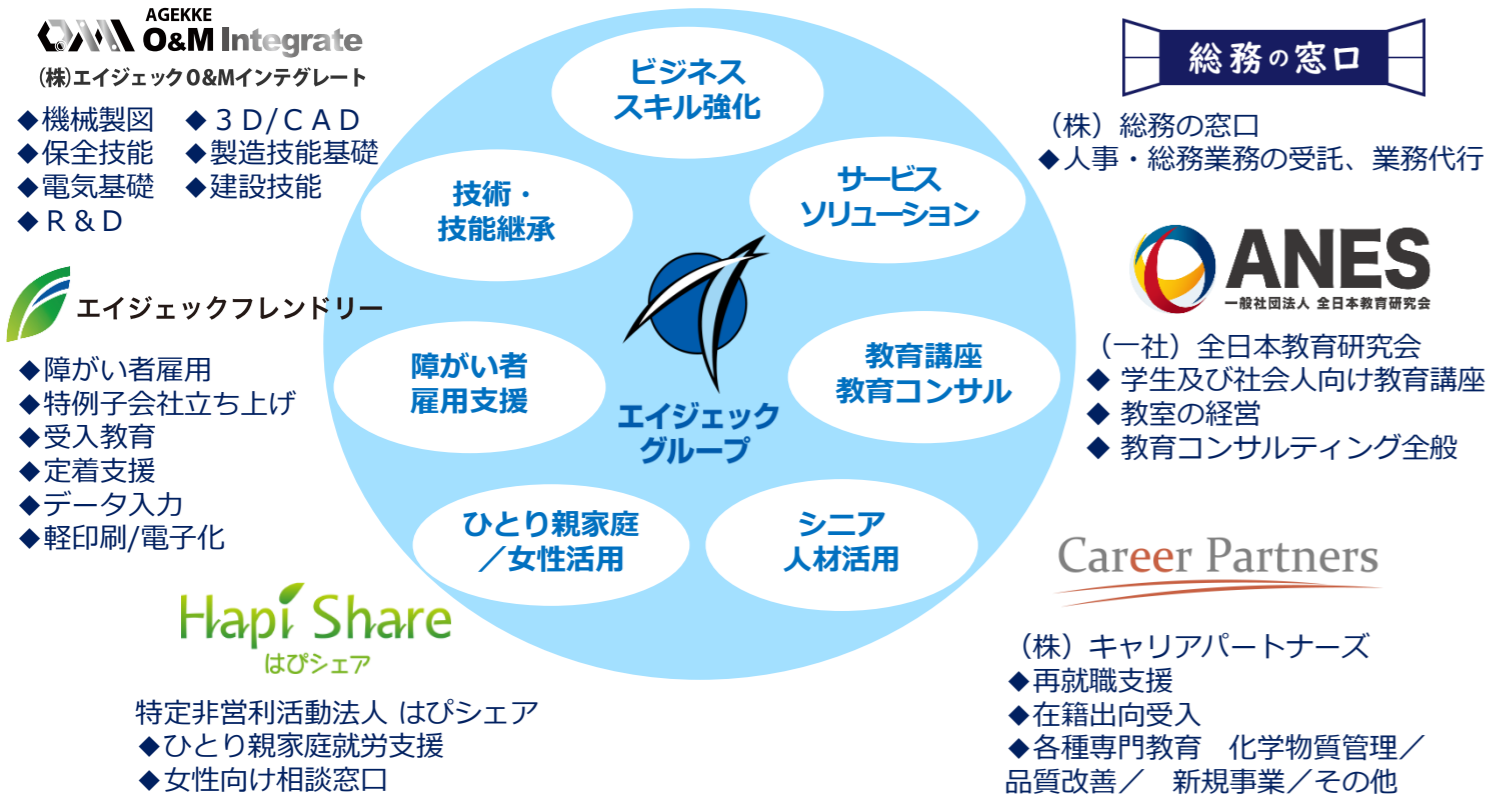



事業領域

★エイジェックグループには、13の事業所、70を超える拠点、50を超える訓練拠点があります。
国内各所で技術・技能を含む様々な研修を行います。



 株式会社能力開発

教育研修サービスのご案内

 株式会社能力開発

株式会社能力開発は、様々な教育・研修を通じ、お客様に対して教育投資の最適化をご提案をするとともに、求職者の方々には雇用能力の開発の場を提供することで、両者を結びつけています。

会社概要

会社名：株式会社能力開発
本社：〒163-0646 東京都新宿区西新宿1-25-1 新宿センタービル46F
TEL：03-5909-7327 FAX：03-3349-8207
名古屋オフィス：〒450-6307 愛知県名古屋市中村区名駅1-1-1 JPタワー名古屋7F
TEL：052-563-5400 FAX：052-563-5401
Mail：info@nokai.co.jp
WEBサイト：https://nokai.co.jp/
執行役員社長：桑原 淳
設立：2012年（平成24年）10月1日



事業内容

- ・教育研修コンサルティング
- ・社員向け研修コンサルティング
- ・キャリアコンサルティング支援
- ・障がい者移行支援事業所運営
- ・パートナー法人連携事業
- ・認定訓練コース実施校運営（39校）

サービスパートナー募集中！
各SNSも随時更新しています



《 サービスガイド 》

研修 運営代行

- ① 事前の企画、講師との打合せ
- ② テキストの作成、印刷
- ③ 当日の講師アテンド、資料配布、会場設営
- ④ オンライン研修の事務局対応、PC手配
- ⑤ 事後アンケートによる課題の回収、集計



研修 動画制作

弊社スタジオ施設（新宿本社）にて、研修動画の収録、編集から配信まですべて対応！オンライン研修のニーズ上昇を受け、e-learning用にカリキュラムや手法をカスタマイズした動画制作もできます。生配信用機材や設備も整っている好環境です。

講師派遣

様々な分野で活躍してきた経験豊富な講師が全国規模で多数登録しています。同業種・異業種ならではの体験談はもちろん階層別研修や技能研修まで幅広く対応します。



e-learning

2,000コース以上のレッスン動画の配信および自社コンテンツの配信受講管理が可能です。



パーソナル コーチ

個別キャリアコンサルティングサービスを行うことで、一人ひとりに沿った研修の実施が可能となり、より高い研修効果を得ることができます。



《 研修実施までの流れ 》

ヒアリング

企画ご提案

ご契約

実施

組織ビジョンと課題、人材育成についてヒアリングを行います。御社のご要望をじっくりお聞かせください。ニーズに合わせ、より効果の高い研修カリキュラムをご提案いたします。ご提案内容を充分にご検討いただいたうえで、ご契約いただきます。

《 当社の強み 》

✓ 設備の充実

新宿本社には、地方自治体や企業・学校等のサテライト拠点があります。対面での受講者受付サポートから、オンライン研修の配信、運営管理としての事務局対応まで研修施設としての利用を集約できます。



✓ 豊富なカリキュラム

3,000超のメニュー(ヒューマン研修～技術・技能教育)を取り揃えています。オンライン研修へのカスタマイズも承ります。



✓ 多彩な経歴の登録講師陣

300名超の全国規模の登録講師やパートナー企業など膨大なデータベースから、お客様の求める研修ニーズに合った講師を選定します。



✓ 安心の実績

毎年全国で5,000名の教育実績あり！エイジェックグループの新入社員、中途総合職への教育研修の中核を担っています。また、登録講師向けに講座の開催もしています。



《 研修事例の紹介 》

【Case.1】 管理職向けの評価者研修をオンライン形式で実施してほしい

物流業のL社人事部様からのご相談で、管理職層40名に対し6時間の研修を行いました。コロナ禍のため、オンライン（zoom）にて実施、弊社は事務局対応を行い、高い評価をいただきました。



＜カリキュラム例＞

- ① 持っておくべき共通認識、共通理解
- ② 評価基準と日常業務との紐づけ
- ③ 効果的な面談のための感情コミュニケーション

費用：約40万円

【Case.2】 若手・中間管理職のヒューマンスキル系研修動画の制作と配信をお願いしたい

電子機器メーカーF社では、従来の集合型研修を、コロナ影響を鑑みオンライン研修に切り替えることを検討されていました。既存のイーラーニングより社員の課題に即した内容をカスタマイズするため、動画制作の受注に至りました。また、6Hの研修動画×5本の配信を6か月間にわたり行い、若手・中間管理職層200名の受講管理を行いました。



費用：約400万円
* 受講管理費含む

【Case.3】 全社員に対してステップアップのためのコンサルティングを頼みたい

電子通信業C社では、施工社員の顧客対応でクレームを受ける事態が発生していました。これを当該社員の個人的な資質や素養ではなく、会社全体の問題であると捉え、これを機に全社員のビジネスマナー、顧客対応の教育に取り組むことを提案し、受注に至りました。全社員30名とディスカッションの時間を設け、あるべき社員像の構築から行ったことで、好評をいただくことができました。



費用：約150万円（全5回）